이통사 마케팅비 줄었다

단통법 덕택… 3사 간 과도한 보조금 경쟁 줄어 20% 요금할인 가입 증가로 평균매출 정체현상

이동통신사가 단말기유통구조개선법 (일명 단통법)에 울고 웃었다.

공시지원금을 일정 수준 이상으로 지급하지 못하게 하는 단통법 덕택에 마케팅비는 최대 100억원 넘게 줄일 수 있었지만 20% 선택약정할인 제도 로 가입자당평균매출(ARPU)은 둔화 세를 보였다.

29일 통신3사 1분기 실적자료에 따 르면 SK텔레콤은 1분기 마케팅비로 7170억원을 지출했다. 전년 같은기간 보다 마케팅비가 129억 줄어들며 15.3% 감소, 전분기대비 0.6% 감소세 를 보였다.

KT는 1분기 마케팅비에 6555억원을 지출했다. 지난해 같은 기간보다 마케 팅비가 85억 줄어들며 전년대비 7.4%, 전분기 대비 11.6% 감소했다.

LG유플러스의 1분기 마케팅비는 4777억원으로 전년 같은기간 대비 5.2%, 전분기대비 9.7%의 감소세를

한편 이통사 마케팅비는 줄었지만 공시지원금 대신 20% 요금할인을 택 하는 이용자가 늘면서 가입자당평균 매출은 정체를 보였다.

지난 27일 가장 먼저 실적을 발표한 LG유플러스는 1분기 매출 2조7128억 원, 영업이익 1706억원을 달성했다. 전년 같은기간보다 각각 6.1%, 10.3% 오른 수치다. 1분기 휴대폰 가입지는 같은 기간 4.7% 증가한 약 1210만명 을 기록했다. LTE 서비스 가입지는 1019만명으로 전체 무선가입자의 84.2%를 차지했다. 이동통신3사 중 가 장 높은 LTE 가입자 비율이다.

실적발표회에서 이혁주 최고책무책 임지는 "LG유플러스의 20% 요금할인 가입자 비율은 9%로 예상했던 것보다 증가속도가 30% 빠르고, 그 영향도 가입자당 750원으로 상당하다"며 "고 가 요금제 가입자들이 요금할인을 택 할 경우 타격이 더욱 크다"고 말했다. 이어 "ARPU를 높이기 위해서는 프

리미엄 단말과 고가요금제 가입을 늘 리고 비디오 서비스 사용량을 증가시 켜야 한다"며 "이를 위해 '심쿵클럽' 과 'H클럽' 등의 서비스를 도입했으 며 20% 요금할인 기입자 증가속도가 조금이라도 완만해지면 ARPU 증대 활동 효과가 긍정적으로 나타날 것 이라고 말했다.

28일 SK텔레콤은 1분기 매출 4조 2285억원, 영업이익 4021억원을 기록 했다고 밝혔다. 매출은 전년동기 대비 0.3% 감소했다. SK텔레콤의 LTE 가 입자는 지난달말 기준 1953만명으로 전체 가입자의 67.5%를 넘어섰다.

SK텔레콤 측은 "신규 가입자의 30% 가 요금할인을 택하고 가입비 폐지 제도 등이 실적 하락에 영향을 끼쳤 다"고 설명했다. 이외에 SK텔레콤 자 회사 SK플래닛 등의 실적 악화가 매 출 감소에 영향을 끼쳤다.

영업이익은 SK브로드밴드, SK플래 닛 등 자회사 영업활동에 따른 비용 증가로 전년대비 0.1% 감소했다. SK 텔레콤은 SK플래닛을 시업부별로 분 할하고, SK브로드밴드는 모바일 미디 어 플랫폼 '옥수수'를 출시하며 신사 /안진수 기자 업에 투자했다.



지난 29일 서울 홈플러스 강서점에서 모델들이 어린이 날 완구대전 완구를 선보이고 있다. 홈플러스는 어린이 선물 수요가 급증하는 어린이 날을 맞아 오는 11일까지 전국 141개 점포에서 '어린 이 날 완구대전'을 진행한다.

4월중 도내 기업경기지수 상승

제조업 50→61 비제조업 55→65

민간소비가 큰 폭으로 늘면서 경 기에 훈풍이 부는 것 아니냐는 기 대감이 높아지고 있는 가운데 전북 지역 기업경기지수(BSI)도 전월대 비 뚜렷하 상승을 보였다.

또한 다음 달인 5월 중 전북지역 업황 전망도 제조업 및 비제조업 모두 호전될 것으로 조사돼 '경기 보릿고개'를 넘었다는 전망이다.

29일 한국은행 전북본부에 따르면 2016년 4월 중 전북지역 기업의 업 황 BSI는 제조업은 50에서 61로 비 제조업은 55에서 65로 각각 11p, 10p 상승했다.

또한 한은 전북본부는 5월중 전북 지역 업황 전망 BSI도 제조업과 비 제조업 모두 전월대비 상승 할 것 이라고 예상했다.

전북지역 BSI 상승 요인은 매출 증가가 주 요인으로 보인다.

지역 업체들의 BSI는 제조업부문 은 매출(64→75)이 크게 증가한 가 운데 생산(82→85)과 신규수주(74→ 81), 가동률(80→82), 자금사정(76→ 80), 인력사정(89~92) 등의 증가가 뚜렷했다. 반면 채산성(86→87)과 생산설비수준(106→105), 설비투자 실행(90→91) BSI는 전월과 비슷했 다. 제품재고수준 BSI는 전월대비 하락(110→103)했다.

/정영수 기자

"경구피임약은 불임의 원인?"

심승혁 건국대병원 산부인과 교수 "전혀 아니다"

"경구피임약은 불임의 원인이다? 피임약을 오래 복용하면 유방암 위 험을 높인다?

경구 피임약은 에스트로겐과 프 로게스틴(합성프로게스테론) 복합 제로 원하지 않는 임신을 피하고자 만들어진 약제다.

국내에서는 많은 오해로 경구피 임약을 복용하는 비율이 다른 국가 보다 현저하게 낮다. 대한산부인과 학회에 따르면 지난 2010년 기준 뉴질랜드의 피임약 복용률은 40.6%, 프랑스 36%, 미국 14.3%, 한

국은 2.8%였다. 심승혁 건국대학교병원 산부인과 교수는 지난 29일 서울 중구 한 식 당에서 "경구피임약은 건강한 여성 이 정해진 복용법에 따라 사용할 경우 안전한 약제"라며 경구피임약 에 대한 오해에 관해 설명하는 시 간을 가졌다.

심 교수는 경구 피임약이 불임의 원인이 될 수 있냐는 질문에 대해

"전혀 아니다"라고 답했다.

그는 "환자들이 계속 약으로 난 소 기능을 억제하면 나중에 필요할 때 제 기능을 못하냐고 묻는데 전 혀 사실이 아니다"라며 "가역적인 약이기 때문에 약을 끊으면 몸이 제 상태로 돌아온다. 또 피임약을 중단하면 이론적으로는 2주 이내에 배란할 수 있다"고 답했다.

피입약을 복용하다 중단하면 일 정 기간 임신이 잘 안 될 수 있다 는 우려도 많다.

그는 이에 대해 "오래 복용하면 초산 연령이 미뤄진다. 임신 능력 은 나이가 먹을수록 떨어진다"며 "향후 임신이 잘 되지 않는 것은 피입약이 아닌 몸의 노화 때문이 다"라고 말했다.

또 건강에 해를 끼칠 수 있느냐 는 물음에 "젊고 건강한 여성은 건 강에 해를 미치지 않는다"라며 피 해야할 경우에 대해 조언했다.

그는 "호르몬 관련 종양이나 유

방암을 가진 여성은 에스트로겐 때 문에 병이 심해질 수 있다"며 "반 대로 피임약을 먹어서 유방암 위험 도가 올라가지는 않는다"라고 밝혔

이울러 "간으로 대사되기 때문에 간 기능 부전이면 먹으면 안 된다. 간질약을 먹는 사람은 간기능효소 가 활성화되어 있어 피임약 효과가 없을 수 있다"고 조언했다.

혈전증 위험이 있는 사람들도 경 구피임약을 먹으면 위험도가 올라 갈 수 있다는 설명이다.

심 교수는 더불어 피임약을 오래 복용해도 태아가 기형이 되거나 유 산될 확률이 높아지진 않지만, 임 신한 여성은 복용하면 안 된다고 조언했다.

그는 "1950년대 에스트로젠이 높 았던 약이 기형이를 만든 경우도 있었지만 시장에서 퇴출당했다"며 "오래 복용한다고 기형이를 유발하 지 않는다. 하지만 임신한 도중에 는 여성호르몬이 태중 남아에게 영 향을 미칠 수 있어 먹으면 안된다 라고 말했다. /이성주 기자

전북銀 'JB카드 가정의 달 이벤트'

JB금융그룹 전북은행(은행장 임용 택)은 감사의 달 5월을 맞아 JB카 드 고객들을 대상으로 '5월 가정의 달 이벤트 '를 진행한다.

5월1일부터 30일까지 JB개인 신용 카드를 해당업종(놀이공권, 음식점, 온라인, 백화점, 대형할인점, 슈퍼 마켓, 편의점)에서 20만원 이상 사 용한 고객에게는 홈페이지 응모고 객에 한하여 1만원 캐시백을, 5월 6 일과 7일을 비롯해 어린이날(5일), 어버이날(8일), 석가탄신일(14일). 스승의 날(15일), 부부의 날(21일) 등 Lucky 7 days 에는 해당업종에서 20만원 이상 사용시 5천원, 40만원 이상 사용시 1만원, 60만원 이상 사 용시 2만원의 캐시백 더블 찬스가 주어진다.

또한 가족여행권 추첨 이벤트로 홈페이지 응모고객 중 JB개인 신용

카드 100만원 이상 사용 고객 1명 에게 100만원 상당의 가족여행권을 증정하며, 50만원 이상 사용고객 5 명에게 5만원 기프트카드를, 30만원 이상 사용고객 50명에게 1만원 캐 시백을 제공하다

5월이 가정의 달인 만큼 온가족이 이용할 수 있는 시설에서도 화끈한 할인행사를 진행한다.

변산 대명 아쿠아 월드에서 주중 50% 주말 40% 할인, 군산 테디베어 박물관에서 30%할인, 진안 홍삼 스 파에서는 10% 할인이 적용된다. 또 추가로 전국 모든 가맹점(조세업종 제외)에서 3개월까지 무이자 할부, 주요 10대(여행, 항공, 온라인, 백화 점, 대형할인마트, 자동차, 가전, 병 원, 약국, 면세점)업종에서는 최대 5개월까지 무이자 할부를 실시한다.

/정영수 기자

가정의 달 받고싶은 선물 1위 '노트북·태블릿 PC'

소비자들은 가정의 달을 맞아 받고 싶 은 전자제품 1위로 노트북과 태블릿 PC 를 꼽았다.

롯데하이마트가 지난 18일부터 21일까 지 10대부터 60대까지 남녀 소비자 1000 명을 대상으로 '받고 싶은 전자제품'에 대해 설문조사를 실시한 결과에 따르면 응답자의 28%가 노트북과 태블릿 PC를 선택했다.

그 뒤를 이어 스마트폰 24%, 안마의자 및 안마·찜질기는 9%, TV는 7%, 커 피·주스메이커는 5%의 응답자가 받고 싶은 선물로 뽑았다. /이성주 기자

'춘추전국' 커피업체 희비 교차

주요 커피전문점 업체들이 지난해 실적 에서 희비가 크게 엇갈렸다.

커피 시장 경쟁이 치열해지면서 변화에 대응하는 업체와 그렇지 못한 업체 간 명암이 확연하게 갈리는 모습이다.

지난 29일 금융감독원 전자공시시스템 에 따르면 상당수 커피전문점 업체들의 지난해 실적이 악화된 것으로 나타났다.

2000년대 초반 국내에 진출한 외국계 커피전문점 '커피빈코리아'는 지난해 매 출이 실적을 공시한 2003년 이후 처음 마이너스 성장했다.

지난해 매출은 1389억원을 기록해 전년 (1463억원) 대비 5% 감소했다. 특히 영 업이익은 124억원에서 39억원으로 무려 68.5% 급감했다. 거의 3분의2 토막이 난 셈이다.

탐앤탐스도 지난해 성장세가 둔화했다. 탐앤탐스는 전년 대비 매출 증가율이 2013년 16.5%, 2014년 17% 등으로 2년 연 속 두자릿수를 기록했지만, 지난해에는 0.2%(매출 888억원)로 둔화했다. 영업이 익도 지난해 44억원으로 32% 감소했다.

카페베네는 매출이 지난해 1422억원으 /이성주 기자 로 15% 감소했다.

전북은행 대학생 홍보대사 전북대서 캠퍼스마케팅 실시

전북은행(은행장 임용택)에서 홍보대사 로 활동 중인 대학생들은 28일 전북대학 교에서 JB학생증체크카드 이벤트를 홍보 하는 캠퍼스마케팅을 실시했다.

이날 11명의 대학생 홍보대시들은 팀을 나눠 전북대학교 캠퍼스 곳곳을 누비며 전북대학교 학생들을 만나 소통하고 이 벤트 내용을 설명하고 참여를 독려했다. 제1기 전북은행 대학생 홍보대사 회장 김상균(전북대 3년)씨는 "팀원들과 함께 활동하며 목표달성을 위해 협력하는 방 법을 터득하고 효과적으로 내용을 전달 하는 능력을 향상하는 의미 있는 시간이 였다"고 활동후기를 전했다.

/정영수 기자



한 분 한 분의 마음에 행복을 꽃피우는 금융생활의 따뜻한 동반자

기다리던 봄, 설렘 가득한 마음 곳곳에 행복이 전해지도록 전북은행이 따뜻한 햇살을 비추어 드리겠습니다



지역사회/공익



저소득층 가정 및 사회취약층을 위한 지원

8 학술/교육 구한한 가능성을 지닌 인재양성을 위한 지원



체육증진

환경



